



Vertriebsassistent (m/w/d) im Bereich Immobilien (Teilzeit)

Einleitung

Die SBC Sports & Business Consulting GmbH unterstützt seit mehr als 12 Jahren unsere Kunden mit individuellen Beratungsdienstleistungen. Unsere ganz besondere Expertise ist die Expansion von Fitness- und Gesundheitsanlagen. Der Anspruch an unsere eigene Arbeit: Wir begegnen Menschen auf Augenhöhe und mit dem Ziel, eine Win-win-Situation für alle Beteiligten herzustellen.

In dieser Teilzeit-Stelle (20-30 Stunden) unterstützen Sie uns bei Immobilienprojekten in ganz Deutschland. In dieser abwechslungsreichen Position haben Sie die Möglichkeit sich innerhalb unseres engagierten Teams aus Immobilien- und Vertriebsexperten kontinuierlich weiterzuentwickeln, Verantwortung zu übernehmen und aktiv die Zukunft unseres Unternehmens mitzugestalten.

Ihre Aufgaben

- Beantwortung von Kundenanfragen und Erfassung von Objekt- und Kundendaten innerhalb des CRM- Programms
- Beantragen, Prüfen und Zusammenstellen von Objektunterlagen zur Vorbereitung von Immobilienbewertungen, Vermarktungsstrategien und Transaktionsmandaten
- Erstellung von Objektpräsentationen und Vermarktungsunterlagen
- Vorbereitung, Vereinbarung und Koordination von Terminen für das Beratungsteam und Empfang von Kunden und Geschäftspartnern
- Vorbereitung von Mandatsverträgen
- Marktrecherche und Erstellung einfacher Kalkulationen und Präsentationen (Power Point) für die Geschäftsleitung
- Pflege, Ablage und Bereitstellung relevanter Informationen für Kooperationspartner Koordination, Vor- und Nachbearbeitung von diversen Meetings
- Mitarbeit bei der Organisation und Umsetzung von Konzepten
- Vorbereitende Buchhaltung in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Allgemeine Korrespondenzführung und Kundenpflege
- Organisation und bedarfsgerechte Beschaffung von Arbeitsmaterialien

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung als Kauffrau/Kaufmann für Bürokommunikation, Immobilienkauffrau/-kaufmann, Industriekauffrau/-kaufmann mit Berufserfahrung
- Erste Praxiserfahrungen im Immobilien-/Projektvertrieb
- Positives, freundliches und gepflegtes Auftreten
- Sichere Ausdrucksweise, ausgeprägte Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Einfühlungsvermögen im Kundenumgang
Strukturiertes, eigenverantwortliches, lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise
- Routinierter Umgang mit den gängigen EDV-Systemen (MS Office), Kenntnisse in onOffice von Vorteil
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Position
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungsangebote
- Angenehmes Arbeitsumfeld in einem motivierten, aufgeschlossenen und kollegialen Team
- Flache Hierarchien und direkte Kommunikation
- Festanstellung mit attraktivem Festgehalt

Kontakt

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an: info@sportsbusiness-consulting.de

SBC Sports & Business Consulting GmbH
Herr Stefan Gritzan
Nesshoven 5
53804 Much
Tel.: +49 2295 – 91 555 01
E-Mail: info@sportsbusiness-consulting.de
www.sportsbusiness-consulting.de